

Paris, October 27, 2005

Third quarter 2005 sales figures

- **Sales revenues are up 3.4% for the first nine months of the year (4.5% in organic growth)**
- **Buoyant nuclear business (up 6.2% like-for-like)**
- **Connectors: deconsolidation retroactive to January 1, 2005**

Pursuant to the announcement of the agreement to sell FCI signed on September 19, 2005 with investment fund Bain Capital, and in application of IFRS retroactive to January 1, 2005, the *Connectors* division is no longer included in the AREVA group's sales revenue.

For the first nine months of 2005, sales revenue for the AREVA group rose to 6.992 billion euros, compared with 6.762 billion euros for the same period in 2004, adjusted for the *Connectors* division, giving growth of 3.4% in reported data. Exchange rate differences between the two periods had a negative impact of 18 million euros. The effect of IFRS adoption was limited to the *Front End* division, and amounted to -34.2 million euros. The net effect of consolidation between the periods was -68 million euros. The resulting organic growth was 4.5%.

- ▶ In the *Front End* division, the period was marked by a favorable price effect in mining and by an increase in fuel volumes due to a different 2005 pace in deliveries.
- ▶ Business was brisk for the *Reactors and Services* division due to the ramp-up of the EPR project in Finland and good performance in the equipment and services field, especially in France.
- ▶ Sales revenue for the *Back End* division was down 3.5% like-for-like as the assistance contract for Japanese customer JNFL came to an end in 2004.
- ▶ The *Transmission & Distribution* division recorded organic growth of 1.8%, with the sharp increase in the 3rd quarter compensating for the decline in the first half following the catch-up effect of early 2004. Orders booked were stable and at a high level.

For the third quarter of 2005, the group recorded growth of 7.3% in reported data compared with the third quarter of 2004, and organic growth of 8.4%. Foreign exchange rate differences had a positive impact of 9 million euros.

Outlook: For the full year, the group expects sales revenue to rise like-for-like, driven mainly by nuclear operations.

Press Office

Charles Hufnagel
Patrick Germain
T: +33 1 44 83 71 17
F: +33 1 44 83 25 52
press@areva.com

Investors Relations

Vincent Benoit
T: +33 1 44 83 71 79
vincent.benoit@areva.com
Frédéric Potelle
T: +33 1 44 83 72 49
frederic.potelle@areva.com

October 27, 2005 – 3rd quarter 2005 sales figures

In millions of euros	9/30/2005	9/30/2004 (adjusted)	9/30/2004 (reported)	Change ¹ in %	Change ¹ in % like-for-like ²
Front End	1 811	1 712	1 712	+5,8%	+8,8%
Reactors and Services	1 575	1 431	1 431	+10,1%	+12,4%
Back End	1 321	1 325	1 325	-0,3%	-3,5%
Transmission & Distribution	2 274	2 274	2 274	+0,0%	+1,8%
Sub-total Energy	6 981	6 742	6 742	+3,5%	+4,7%
Connectors	-	-	966	-	-
Corporate	11	21	20	-46,5%	-46,0%
Total	6 992	6 762	7 727	+3,4%	+4,5%

Note: The figures represent 9 months cumulative data. Quarterly data is presented in the attachment.

Front End division

For the first nine months of 2005, sales revenue for the *Front End* division grew organically by 8.8% (+5.8% in reported data) compared with the same period in 2004.

- ▶ In the *Mining* business, the favorable price effect over the period is primarily attributable to increased sales revenue (organic growth of 9.1%).
- ▶ *Fuel* reported an increase in sales (organic growth of 6.8%), both for natural uranium (UO₂) and for other forms of fuel (MOX and reprocessed uranium, or RepU).
- ▶ Sales of *Enrichment* services were relatively stable (organic growth of 1.5%).

In the *Enrichment* and *Fuel* businesses, the different timing of sales over the year should bring 2005 sales revenue to a level comparable to that of 2004. For the full year, the group forecasts slight growth in sales revenue for the *Front End* division like-for-like, compared with 2004, mainly due to developments in mining operations.

Reactors and Services division

Sales for the *Reactors and Services* division had organic growth of 12.4% (up 10.1% in reported data) for the first nine months of the year compared with the same period in 2004.

The rise in sales revenue is due mainly to:

- ▶ The ramp-up of the EPR project in Finland for sales of the *Plants* business unit (organic growth of 36.9% over the period, in line with the trend at the beginning of the year);
- ▶ A healthy level of business in the *Nuclear Services* field (organic growth of 10.4% over the period), mainly in inspection operations and integrated vessel maintenance services in France;
- ▶ A comparable level of business in *Equipment* between 2005 and 2004, with equipment fabrication for the Finnish project contributing an increasing share, while project sales revenue is recorded by the *Plants* business unit (-18.4% like-for-like over the period).

¹ Change at 9/30/2005 in relation to 9/30/2004 adjusted for the *Connectors* division.

² i.e. at constant consolidation scope, accounting standards/procedures, and foreign exchange rate.

October 27, 2005 – 3rd quarter 2005 sales figures

For the entire year, the *Reactors and Services* division's sales revenue is expected to rise above that of 2004 as projects in the *Reactors* business ramp up.

Back End division

For the first nine months of 2005, sales revenue for the *Back End* division was down 3.5% like-for-like (-0.3% in reported data) compared with the same period in 2004.

- ▶ *Treatment-Recycling* operations, which represent more than three-fourths of the division's sales, were down 2.9% like-for-like over the period. The end of the assistance contract in 2004 for Japanese customer JNFL was offset by a favorable customer mix in *Treatment* in particular and by the sales revenue on dismantling services for the CEA at the Marcoule site.
- ▶ *Logistics* reported a 13.2% drop like-for-like over the first nine months of the year. This change was marked by the scheduled stoppage of used fuel transport from Germany and a time-lag in storage cask deliveries to the United States.

For the full year, the group expects stable like-for-like sales revenue in the *Back End* division.

Transmission & Distribution division (T&D)

The *Transmission & Distribution* division recorded 1.8% organic growth in sales revenue (stable like-for-like) over the first nine months of 2005 compared with the same period in 2004. Organic growth of 2.1% in the second quarter and 9.9% in the third quarter of 2005, compared with the same periods in 2004, offsets, for the first nine months of the year, the drop observed in the beginning of 2005 (-6.5% for the first quarter, like-for-like).

The net consolidation effect from the sale of businesses in Australia and New Zealand on April 1, 2005 and the integration of the Indian and Pakistani businesses in August 2005 was close to -50 million euros.

A total of 2,467 million euros in orders were booked in the first nine months of the year and were stable in relation to 2004 (-0.3% like-for-like) due to the business catch-up effect that followed the division's integration into the group in early 2004. As of the end of September 2005, more than ten months of sales revenue had been booked. Large contracts were signed in Bahrain, Argentina, the United Arab Emirates and Spain in the third quarter of 2005.

The upward sales trend is attributable in particular to:

- ▶ the vitality of the *Products* business, especially in the high voltage segment;
- ▶ the good performance of *Services* over the period;
- ▶ the increase in *Automation* business over the period in all product lines;
- ▶ a drop in sales for the *Systems* business unit over the first nine months of the 2005, offset by growth in the third quarter.

Sales were up in Asia, especially China and India, in Africa, in the Middle East and in Latin America. They were stable in Europe but were still down in North America over the period due to the phasing of Mexican and American projects.

October 27, 2005 – 3rd quarter 2005 sales figures

For the full year, the group forecasts some organic growth in sales for the *Transmission & Distribution* division and a downturn in sales in reported data. This is mainly due to the deconsolidation of the telecom businesses in Australia and New Zealand beginning in the second quarter of 2005, which was not offset by the integration of operations in India and Pakistan beginning in the third quarter of 2005.

Upcoming events and publications

- ▶ January 31, 2006 – 17:45 CET: Press release – 2005 annual sales figures
- ▶ March 8, 2006: Press release – 2005 annual results
- ▶ March 8, 2006: 2005 annual results presentation

Profile

With manufacturing facilities in over 40 countries and a sales network in over 100, AREVA offers customers technological solutions for nuclear power generation and electricity transmission and distribution.

The group also provides interconnect systems to the telecommunications, computer and automotive markets.

These businesses engage AREVA's 70,000 employees in the 21st century's greatest challenges: making energy and communication resources available to all, protecting the planet, and acting responsibly towards future generations.

For more information: www.areva.com

October 27, 2005 – 3rd quarter 2005 sales figures

Attachment

Consolidated sales by quarter

In millions of euros	2005	2004 (adjusted)	2004 (reported)	Change 2005 / 2004 adjusted in %	Change 2005 / 2004 adjusted in % like-for-like
1st quarter					
Front End	602	586	586	+2,8%	+5,4%
Reactors and Services	465	383	383	+21,3%	+23,7%
Back End	422	385	385	+9,6%	+9,6%
Transmission & Distribution	691	735	735	-6,0%	-6,5%
Sub-total Energy	2 180	2 089	2 089	+4,4%	+5,3%
Connectors	n.a.	n.a.	317	n.a.	n.a.
Corporate and other	6	2	4	+147,3%	+158,2%
Total	2 186	2 092	2 410	+4,5%	+5,4%
2nd quarter					
Front End	648	593	593	+9,2%	+12,2%
Reactors and Services	575	576	576	-0,3%	+1,4%
Back End	569	619	619	-8,0%	-11,1%
Transmission & Distribution	782	798	798	-2,0%	+2,1%
Sub-total Energy	2 574	2 586	2 586	-0,5%	+0,9%
Connectors	n.a.	n.a.	336	n.a.	n.a.
Corporate and other	4	7	6	-44,2%	-43,3%
Total	2 578	2 593	2 929	-0,6%	+0,8%
3rd quarter					
Front End	561	533	533	+5,2%	+8,8%
Reactors and Services	535	471	471	+13,6%	+17,1%
Back End	329	321	321	+2,6%	-3,8%
Transmission & Distribution	801	741	741	+8,2%	+9,9%
Sub-total Energy	2 227	2 066	2 066	+7,8%	+9,0%
Connectors	n.a.	n.a.	313	n.a.	n.a.
Corporate and other	1	11	10	-90,5%	-91,6%
Total	2 228	2 077	2 389	+7,3%	+8,4%
Cumulative sales at 9/30					
Front End	1 811	1 712	1 712	+5,8%	+8,8%
Reactors and Services	1 575	1 431	1 431	+10,1%	+12,4%
Back End	1 321	1 325	1 325	-0,3%	-3,5%
Transmission & Distribution	2 274	2 274	2 274	+0,0%	+1,8%
Sub-total Energy	6 981	6 742	6 742	+3,5%	+4,7%
Connectors	n.a.	n.a.	966	n.a.	n.a.
Corporate and other	11	21	20	-46,5%	-46,0%
Total	6 992	6 762	7 727	+3,4%	+4,5%

Paris, le 27 octobre 2005

Chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2005

- **Croissance du chiffre d'affaires de 3,4% sur les neuf premiers mois de l'année 2005 (+4,5% de croissance organique)**
- **Dynamisme des activités nucléaires (+6,2% en données comparables)**
- **Connectique : déconsolidation de façon rétroactive au 1er janvier 2005**

Suite à l'annonce de l'accord de cession de FCI, conclu le 19 septembre 2005 avec le fonds d'investissement Bain Capital, et en application des normes IFRS rétroactivement à compter du 1^{er} janvier 2005, le pôle *Connectique* n'est plus intégré dans le chiffre d'affaires du groupe AREVA.

Sur les neuf premiers mois de 2005, le chiffre d'affaires du groupe AREVA s'établit à 6,992 milliards d'euros, contre 6,762 milliards d'euros sur la même période de 2004 retraitée du pôle *Connectique*, soit une progression de 3,4% en données publiées. La variation des taux de change entre ces deux périodes fait apparaître un impact négatif de 18 millions d'euros. La transition aux normes IFRS n'impacte que le pôle *Amont* et s'élève à -34,2 millions d'euros. L'effet net de périmètre entre ces deux périodes s'établit à -68 millions d'euros. Il en résulte une croissance organique de 4,5%.

- ▶ Dans le pôle *Amont*, cette période a été marquée par un effet prix favorable pour les mines et par une hausse ponctuelle des volumes de combustibles.
- ▶ L'activité du pôle *Réacteurs et Services* a été soutenue du fait de la montée en puissance du contrat EPR en Finlande et de bonnes performances dans le domaine des équipements et services, notamment en France.
- ▶ Le chiffre d'affaires du pôle *Aval* diminue de 3,5 % en données comparables, après la fin, courant 2004, du contrat d'assistance au client japonais JNFL.
- ▶ Le pôle *Transmission & Distribution* enregistre une croissance organique de 1,8 %, avec la forte hausse enregistrée au 3^{ème} trimestre compensant un premier semestre en recul après l'effet de rattrapage du début 2004. Ses prises de commande restent stables et à un niveau élevé.

Sur le troisième trimestre de l'année 2005, le groupe enregistre une croissance de 7,3% en données publiées par rapport au troisième trimestre 2004, et une croissance organique de 8,4%. La variation des taux de change a un impact positif de 9 millions d'euros.

Perspectives : Pour l'ensemble de l'année 2005, le groupe anticipe une progression du chiffre d'affaires à données comparables, essentiellement portée par le nucléaire.

Service de Presse

Charles Hufnagel
Patrick Germain
T: 01 44 83 71 17
F: 01 44 83 25 52
press@areva.com

Relations Investisseurs

Vincent Benoit
T: 01 44 83 71 79
vincent.benoit@areva.com
Frédéric Potelle
T: 01 44 83 72 49
frederic.potelle@areva.com

En millions d'euros	30/09/2005	30/09/2004 (retraité)	30/09/2004 (publié)	Var ¹ en %	Var ¹ en % à p.c.c. ²
Amont	1 811	1 712	1 712	+5,8%	+8,8%
Réacteurs et Services	1 575	1 431	1 431	+10,1%	+12,4%
Aval	1 321	1 325	1 325	-0,3%	-3,5%
Transmission & Distribution	2 274	2 274	2 274	+0,0%	+1,8%
Sous-total Energie	6 981	6 742	6 742	+3,5%	+4,7%
Connectique	-	-	966	-	-
Corporate	11	21	20	-46,5%	-46,0%
Total	6 992	6 762	7 727	+3,4%	+4,5%

NB : Les montants représentent 9 mois cumulés. Les données par trimestre sont fournies en Annexe.

Pôle Amont

Sur les neuf premiers mois de l'année 2005, le chiffre d'affaires du pôle *Amont* est en croissance organique de 8,8% (+5,8% en données publiées) par rapport à la même période de 2004.

- ▶ Dans le domaine des *Mines*, l'effet prix favorable sur la période explique principalement la croissance du chiffre d'affaires (+9,1% de croissance organique).
- ▶ Le *Combustible* affiche une hausse de ses ventes (+6,8% de croissance organique), aussi bien en uranium naturel (UO₂) que pour les autres formes de combustible (MOX et uranium de retraitement URT).
- ▶ Les ventes de services d'*Enrichissement* sont à un niveau relativement stable (+1,5% de croissance organique).

Dans les activités d'*Enrichissement* et de *Combustible*, le cadencement différent des ventes sur l'année devrait amener le chiffre d'affaires de l'exercice 2005 à un niveau comparable à celui de l'année 2004. Sur l'ensemble de l'exercice, le groupe prévoit un chiffre d'affaires du pôle *Amont* en légère croissance à données comparables par rapport à 2004, principalement en raison de l'évolution des activités minières.

Pôle Réacteurs et Services

Les ventes du pôle *Réacteurs et Services* sont en croissance organique de 12,4% (+10,1% en données publiées) sur les neuf premiers mois de l'année 2005 par rapport à la même période de 2004.

La progression du chiffre d'affaires résulte essentiellement de :

- ▶ La montée en puissance du contrat EPR en Finlande dans les ventes de la business unit *Réacteurs* (+36,9% de croissance organique sur la période, en ligne avec la tendance du début de l'année) ;
- ▶ Un bon niveau d'activité dans le domaine des *Services Nucléaires* (+10,4% de croissance organique sur la période), notamment en France dans les activités d'inspection et les prestations intégrées de maintenance de cuve ;

¹ Variation du 30/09/2005 par rapport au 30/09/2004 retraité hors pôle *Connectique*.

² Périmètre, normes / méthodes comptables et change constants.

27 octobre 2005 – Chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2005

- ▶ Un niveau d'activité des *Equipements* comparable à celui de l'année 2004, avec une contribution de plus en plus importante de la fabrication d'équipements pour le projet finlandais dont le chiffre d'affaires est enregistré par la business unit *Réacteurs* (-18,4% en données comparables sur la période).

Sur l'ensemble de l'exercice, le chiffre d'affaires du pôle *Réacteurs et Services* devrait afficher une progression par rapport à 2004, avec la montée en puissance des projets dans l'activité *Réacteurs*.

Pôle Aval

Le chiffre d'affaires du pôle *Aval* diminue de 3,5% en données comparables (-0,3% en données publiées) sur les neuf premiers mois de l'année 2005 par rapport à la même période de 2004.

- ▶ Les activités de *Traitement-Recyclage*, qui représentent plus des trois-quarts des ventes du pôle, sont en recul de 2,9% en données comparables sur la période. La fin, courant 2004, du contrat d'assistance pour le client japonais JNFL est compensée notamment par un effet mix clients favorable dans le *Traitement* et par le chiffre d'affaires sur les prestations de démantèlement pour le compte du CEA, sur le site de Marcoule.
- ▶ La *Logistique* affiche un recul de 13,2% en données comparables sur les neuf premiers mois de l'année. Cette évolution est marquée par l'arrêt programmé du transport de combustibles usés allemands et un décalage dans les livraisons d'emballages d'entreposage aux Etats-Unis.

Sur l'ensemble de l'exercice, le groupe prévoit une stabilité du chiffre d'affaires du pôle *Aval* en données comparables.

Pôle Transmission & Distribution (T&D)

Le pôle *Transmission & Distribution* enregistre une croissance organique de son chiffre d'affaires de 1,8% (stable en données publiées) sur les neuf premiers mois de l'année 2005 par rapport à la même période de 2004. La croissance organique des deuxième et troisième trimestres 2005 (respectivement +2,1% et +9,9%) par rapport aux mêmes périodes de 2004 compense ainsi, sur les neuf premiers mois de l'année, le recul observé au début de l'année 2005 (-6,5% au premier trimestre en données comparables).

L'effet net de périmètre induit par la cession des activités en Australie et Nouvelle-Zélande le 1^{er} avril 2005 et l'intégration des activités indiennes et pakistanaïses en août 2005 s'élève à près de -50 millions d'euros.

Les prises de commandes sur les neuf premiers mois de l'année sont stables par rapport à 2004 (-0,3% en données comparables) compte tenu de l'effet de rattrapage d'activité observé suite à l'intégration du pôle dans le groupe début 2004 et s'élèvent à 2 467 millions d'euros. Le carnet de commandes à fin septembre 2005 représente plus de dix mois de chiffre d'affaires. D'importants contrats ont été signés au troisième trimestre 2005 au Bahreïn, en Argentine, aux Emirats Arabes Unis et en Espagne.

La hausse du chiffre d'affaires s'explique notamment par :

- ▶ le dynamisme des *Produits*, principalement dans la haute tension ;
- ▶ la bonne performance des *Services* sur la période ;
- ▶ la hausse des activités *Automation* dans toutes les lignes de produits sur la période ;

27 octobre 2005 – Chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2005

- ▶ un recul des ventes de la business unit *Systèmes* sur les neuf premiers mois de l'année 2005, limité par un troisième trimestre en croissance.

Les ventes sont en croissance en Asie (particulièrement en Chine et en Inde), en Afrique, au Moyen-Orient et en Amérique latine. Elles sont stables en Europe mais demeurent en recul sur la période en Amérique du Nord en raison de décalages dans les projets au Mexique et aux Etats-Unis.

Sur l'ensemble de l'année 2005, le Groupe prévoit une légère croissance organique des ventes du pôle *Transmission & Distribution* et un recul en données publiées principalement en raison de la sortie du périmètre des activités de « Télécoms » en Australie et Nouvelle-Zélande à partir du deuxième trimestre 2005 non compensée par l'intégration des activités de l'Inde et du Pakistan à partir du troisième trimestre 2005.

Calendrier des événements et publications à venir

- ▶ 31 janvier 2006 – 17:45 : Communiqué de presse – Chiffre d'affaires annuel 2005
- ▶ 8 mars 2006 : Communiqué de presse – Résultats annuels 2005
- ▶ 8 mars 2006 : Réunion de présentation des résultats annuels 2005

A propos

Avec une présence industrielle dans plus de 40 pays et un réseau commercial couvrant plus de 100 pays, AREVA propose à ses clients des solutions technologiques pour produire l'énergie nucléaire et acheminer l'électricité en toute fiabilité.

Le groupe développe aussi des systèmes de connexion dans les domaines des télécommunications, de l'informatique et de l'automobile.

Ces activités engagent les 70 000 collaborateurs d'AREVA au cœur des grands enjeux du XXI^e siècle : accès à l'énergie pour le plus grand nombre, préservation de la planète, responsabilité vis-à-vis des générations futures.

Pour plus d'informations : www.aveva.com

Annexe

Chiffre d'affaires consolidé par trimestre

En millions d'euros	2005	2004 (retraité)	2004 (publié)	Variation 2005 / 2004 retraité en %	Variation 2005 / 2004 retraité en % à p.c.c.
1^{er} trimestre					
Amont	602	586	586	+2,8%	+5,4%
Réacteurs et Services	465	383	383	+21,3%	+23,7%
Aval	422	385	385	+9,6%	+9,6%
Transmission & Distribution	691	735	735	-6,0%	-6,5%
Sous-total Energie	2 180	2 089	2 089	+4,4%	+5,3%
Connectique	n.a.	n.a.	317	n.a.	n.a.
Corporate et autres	6	2	4	+147,3%	+158,2%
Total	2 186	2 092	2 410	+4,5%	+5,4%
2^{ème} trimestre					
Amont	648	593	593	+9,2%	+12,2%
Réacteurs et Services	575	576	576	-0,3%	+1,4%
Aval	569	619	619	-8,0%	-11,1%
Transmission & Distribution	782	798	798	-2,0%	+2,1%
Sous-total Energie	2 574	2 586	2 586	-0,5%	+0,9%
Connectique	n.a.	n.a.	336	n.a.	n.a.
Corporate et autres	4	7	6	-44,2%	-43,3%
Total	2 578	2 593	2 929	-0,6%	+0,8%
3^{ème} trimestre					
Amont	561	533	533	+5,2%	+8,8%
Réacteurs et Services	535	471	471	+13,6%	+17,1%
Aval	329	321	321	+2,6%	-3,8%
Transmission & Distribution	801	741	741	+8,2%	+9,9%
Sous-total Energie	2 227	2 066	2 066	+7,8%	+9,0%
Connectique	n.a.	n.a.	313	n.a.	n.a.
Corporate et autres	1	11	10	-90,5%	-91,6%
Total	2 228	2 077	2 389	+7,3%	+8,4%
Chiffre d'affaires cumulé au 30/09					
Amont	1 811	1 712	1 712	+5,8%	+8,8%
Réacteurs et Services	1 575	1 431	1 431	+10,1%	+12,4%
Aval	1 321	1 325	1 325	-0,3%	-3,5%
Transmission & Distribution	2 274	2 274	2 274	+0,0%	+1,8%
Sous-total Energie	6 981	6 742	6 742	+3,5%	+4,7%
Connectique	n.a.	n.a.	966	n.a.	n.a.
Corporate et autres	11	21	20	-46,5%	-46,0%
Total	6 992	6 762	7 727	+3,4%	+4,5%