

Paris, April 24, 2008

Revenue and data for the first quarter of 2008

Steady 1st quarter 2008 revenue growth to 2.769 billion euros, up 12.1% (+14.5% LFL¹)

First quarter 2008 revenue was up 12.1% year-on-year, to 2.769 billion euros. Like-for-like (at constant exchange rates and consolidation scope), growth came to 14.5%. Foreign exchange had a negative impact of 2.5%, or -69 million euros, mainly due to currency translation tied to the US dollar drop compared with the euro. The consolidation scope had a positive impact of +0.7% or 18 million euros, chiefly as a result of the consolidation of VEI Distribution (specializing in medium voltage distribution) and Passoni & Villa (world leader in the manufacture of high voltage bushings) in the Transmission & Distribution division.

The main growth engines for first quarter revenue were the Reactors and Services division and the Back End division, with growth of 29.7% (+36.8% LFL¹) and 13.8% (+14.1% LFL¹) respectively.

Outside France, revenue rose to 1.857 billion euros, compared with 1.753 billion euros in the first quarter of 2007. This represents 67% of total revenue.

As a reminder, the group points out that:

- revenue can vary significantly from one quarter to the next in the nuclear businesses, and quarterly operations should therefore not be taken as a reliable basis for annual projections;
- the foreign exchange impact mentioned in this release comes from the translation of subsidiary accounts into the group's unit of account, and primarily reflects the US dollar in relation to the euro. AREVA also points out that its foreign exchange hedging policy for commercial operations aims to shield profitability from fluctuations in exchange rates in relation to the euro.

<i>(in millions of euros)</i>	1st quarter 2008	1 st quarter 2007	Change	Change LFL ¹
Front End	679	653	3.9%	7.4%
Reactors and Services	665	513	29.7%	36.8%
Back End	403	354	13.8%	14.1%
Sub-total Nuclear Operations	1 747	1 519	14.9%	18.8%
Transmission & Distribution	1 022	950	7.5%	7.8%
Total	2 769	2 470	12.1%	14.5%
including France	912	717	27%	-
including International	1 857	1 753	6%	-

¹ Like for like, i.e. at constant exchange rates and consolidation scope

Press Office
Fleur Floquet-Daubigeon
Julien Duperray
Ludovic Boursin
T: +33 1 34 96 12 15
F: +33 1 34 96 16 54
press@areva.com

Investor Relations
Isabelle Coupey
isabelle.coupey@areva.com
T: +33 1 34 96 14 85
Manuel Lachaux
T: +33 1 34 96 11 53
manuel.lachaux@areva.com

1 – Comments on revenue growth by division

Front End division: continued growth

First quarter 2008 revenue for the Front End division rose by 3.9% (+7.4% LFL¹) to 679 million euros. Foreign exchange had a negative impact of 28 million euros.

Items of note were as follows:

- ▶ In *Mining*, U₃O₈ sales rose and AREVA's average sales price was up, producing a favorable impact on sales, partially offset by the drop in trading operations.
- ▶ In *Enrichment*, the buoyant export business and rising volumes for ETC (a company jointly owned with Urenco) more than offset the drop in sales in France.
- ▶ In *Fuel*, good business volumes in France and Germany benefited sales.

Reactors and Services division: major contracts ramp up and recurring business at a good level

Revenue for the Reactors and Services division was up by 29.7% (+36.8% LFL¹) to 665 million euros. Foreign exchange had a negative impact of 18 million euros.

Of particular note:

- ▶ In *Plants*, the contribution of major contracts (OL3, FA3, Taishan) and recurring business, particularly for engineering design studies;
- ▶ In *Nuclear Services*, strong business in the United States, where several steam generator replacements took place and scheduled reactor outages began earlier than in 2007.

Back End division: return to better business activity

First quarter 2008 revenue for the Back End division rose by 13.8% (+14.1% LFL¹) to 403 million euros.

This increase is due in particular to:

- ▶ The return to normal production levels at La Hague and Marcoule, where business was very slow in the first quarter of 2007;
- ▶ Very good business volume in *Logistics*, particularly in storage in the United States and in transportation.

Transmission & Distribution division: new orders up sharply and growth in revenue

New orders reached a record level of 1.586 billion euros in the first quarter of 2008, an increase of 34.4%, particularly with the T&D division's return to the 400 kV market in the United Arab Emirates. The backlog stood at 5.395 billion euros as of the end of March.

First quarter 2008 revenue for the Transmission & Distribution division was up by 7.5% (+7.8% LFL¹) to 1.022 billion euros. Foreign exchange had a negative impact of 23 million euros, but this was partially offset by the consolidation of Passoni & Villa and VEI Distribution, which contributed a combined total of 23 million euros in revenue.

- ▶ The *Products* and *Automation* business units had very strong sales growth, with sales up by 23.7% and 10.7% LFL¹ respectively, in line with new orders in the preceding months. The 18.3% drop in revenue LFL¹ in *Services* is due to a more selective approach to contracts, which had a very favorable impact on profitability. First quarter 2008 billings for the *Systems* business unit are in line with the phasing of projects in backlog. Nonetheless, they were down by 12.8% LFL¹ from the first quarter of 2007, which saw a very high level of billings.
- ▶ Geographically, revenue growth was driven mainly by Asia (+34.5%), particularly India, followed by the Near East and the Middle East (+20.5%), and Europe (+14.0%), particularly Germany.

¹ Like for like, i.e. at constant exchange rates and consolidation scope

April 24, 2008 – 1st quarter 2008 financial data

II – Information to assess the group's performance

The group confirms its 2008 objectives for strong growth in backlog and revenue, an increase in operating income, and continuation of the capital spending program.

First quarter 2008 financial performance was largely the result of the following factors:

- Buoyant business in *Fuel, Services and Recycling* in Nuclear operations and in *Products in Transmission & Distribution* had a positive impact on operating income for the first quarter.
- At the OL3 project in Finland, construction of the main buildings is progressing and construction of all auxiliary buildings has begun. For the primary components, final assembly of the first steam generator should start in early summer 2008 at AREVA's Chalon plant; meanwhile, the internal tubing of the fourth and last steam generator is in progress.
- Heavy component manufacturing for the FA3 in France (steam generators and reactor vessel) is being carried out according to schedule. The first equipment deliveries have been made to the site.
- In China, customer CGNPC is continuing to prepare the construction site for the EPRs; engineering design studies have begun.
- Construction of the new Georges Besse II centrifuge enrichment plant (GBII) is proceeding according to plan. AREVA met a key milestone when the keys to the Centrifuge Assembly Building were turned over to ETC, a subsidiary of AREVA and Urenco.

The capital spending program proceeded according to plan in the first quarter.

Meanwhile, the group continued to build up its workforce, with more than 3,000 new hires in the first quarter of 2008, confirming the average 2008 hiring rate of 1,000 new employees per month as of that date. The group's workforce exceeded 68,000 employees as of March 31, 2008.

III – Important operations and events during the period

- ▶ In terms of business strategy, several significant events occurred during the quarter:
 - AREVA signed a partnership agreement with Technip as part of a joint venture enabling it to strengthen operations in engineering and the management of large industrial projects, particularly in mining.
 - On January 31, 2008, the AREVA-led consortium including Alstom, Aveng, Bouygues and EDF submitted a proposal for two EPRs to South African electricity utility Eskom.
 - The UK government invited interested utilities to participate in the nuclear revival in the United Kingdom. AREVA's EPR was chosen by EDF and is supported by 10 other utilities. AREVA crossed another threshold in the process following the publication by UK regulatory authorities of their findings on the Generic Design Assessment of the EPR. AREVA also plans to lend active support to the nuclear revival in the back end of the cycle.
 - The US Nuclear Regulatory Commission (NRC) accepted, without limitation, the US EPR Standard Design Certification Application submitted by AREVA. This key milestone marks the beginning of the detailed review process. The review is expected to last until 2010-2011. In the back end of the cycle, budget proposals for the Global Nuclear Energy Partnership (GNEP), a program to promote the closed cycle in the United States of which AREVA is a member (as the head of the International Nuclear Recycling Alliance, INRA), call for an increase in allocations, confirming the United States' interest in used nuclear fuel recycling.
 - Total, Suez and AREVA signed a partnership agreement to propose an EPR project to authorities in the United Arab Emirates. This announcement follows the signature of an agreement on civilian nuclear power between France and the UAE.

April 24, 2008 – 1st quarter 2008 financial data

► In the commercial arena, AREVA signed several large contracts in the first quarter of 2008. Some of the more significant ones are:

- Four contracts with US utilities for a combined total of 200 million euros related to nuclear fuel supply;
- A contract to supply forgings to Unistar Nuclear Energy (jointly owned by the US utility Constellation and EDF);
- A 500-million euro contract with the German company Prokon Nord to supply 80 offshore wind turbines from 2010 to 2011;
- A 150-million euro contract with Dubai Electricity and Water Authority to supply two high voltage substations, won in conjunction with Hyundai Heavy Industries, which will supply four power transformers; and
- A 57-million euro contract in the United Arab Emirates to strengthen the local power grid.

Upcoming events and publications

- July 24, 2008 – 5:45 pm: Press release – Second quarter 2008 revenue
- August 29, 2008 – 5:45 pm: Press release and telephone conference – First half 2008 income

About us

With manufacturing facilities in 43 countries and a sales network in more than 100, AREVA offers customers reliable technological solutions for CO₂-free power generation and electricity transmission and distribution. We are the world leader in nuclear power and the only company to cover all industrial activities in this field. Our 65,000 employees are committed to continuous improvement on a daily basis, making sustainable development the focal point of the group's industrial strategy. AREVA's businesses help meet the 21st century's greatest challenges: making energy available to all, protecting the planet, and acting responsibly towards future generations.

www.aveva.com

• **Press Office**
Fleur Floquet-Daubigeon
Julien Duperray
Ludovic Boursin
T: +33 1 34 96 12 15 – F: +33 1 34 96 16 54
press@areva.com

• **Investor Relations**
Isabelle Coupey
T: +33 1 34 96 14 85
isabelle.coupey@areva.com

Manuel Lachaux
T: +33 1 34 96 11 53
manuel.lachaux@areva.com

Paris, le 24 avril 2008

Informations et Chiffre d'affaires relatifs au 1^{er} trimestre de l'exercice 2008

Croissance soutenue du chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2008 à 2 769 millions d'euros, soit +12,1% (+14,5% à p.c.c¹)

Le chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2008 s'établit à 2 769 millions d'euros, en progression de 12,1% par rapport à la même période de l'exercice précédent. A périmètre et taux de change constants, la croissance ressort à 14,5%. L'effet change, négatif, représente 2,5%, soit -69 millions d'euros et s'explique par un effet conversion, principalement lié à la baisse de l'USD par rapport à l'euro. L'effet périmètre de +0,7%, soit 18 millions d'euros, tient principalement à l'intégration dans le pôle Transmission & Distribution de VEI Distribution (spécialiste de la distribution moyenne tension) et de Passoni & Villa (leader mondial de la fabrication de traversées haute tension).

Les pôles Réacteurs & Services et Aval ont été les principaux moteurs de la progression du chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre avec des croissances respectives de +29,7% (+36,8% à p.c.c¹) et +13,8% (+14,1% à p.c.c¹).

Le chiffre d'affaires réalisé hors de France s'est élevé à 1 857 millions d'euros à comparer à 1 753 millions d'euros au 1^{er} trimestre 2007. Il représente 67% du chiffre d'affaires total.

Le groupe rappelle les éléments suivants :

- le chiffre d'affaires peut varier d'une manière significative d'un trimestre sur l'autre dans les activités nucléaires. Par conséquent, l'activité trimestrielle ne saurait être considérée comme une base fiable de projection annuelle ;
- l'effet change mentionné dans ce communiqué provient de la conversion des comptes des filiales dans l'unité de compte du groupe. Cet effet résulte principalement de l'évolution de l'USD par rapport à l'EUR. AREVA rappelle également que sa politique de couverture de change des opérations commerciales vise à protéger sa profitabilité contre la fluctuation du cours des devises par rapport à l'EUR.

Service de Presse
Fleur Floquet-Daubigeon
Julien Duperray
Ludovic Boursin
T: 01 34 96 12 15
F: 01 34 96 16 54
press@areva.com

Relations Investisseurs
Isabelle Coupey
isabelle.coupey@areva.com
T: +33 1 34 96 14 85
Manuel Lachaux
T: +33 1 34 96 11 53
manuel.lachaux@areva.com

(En millions d'euros)	1 ^{er} trimestre 2008	1 ^{er} trimestre 2007	Variation	Variation p.c.c ¹
Amont	679	653	3,9%	7,4%
Réacteurs & Services	665	513	29,7%	36,8%
Aval	403	354	13,8%	14,1%
s/total « Activités nucléaires »	1 747	1 519	14,9%	18,8%
Transmission & Distribution	1 022	950	7,5%	7,8%
Total	2 769	2 470	12,1%	14,5%
dont France	912	717	27%	-
dont International	1 857	1 753	6%	-

¹ A périmètre et taux de change constants

I – Commentaires sur la croissance du chiffre d'affaires par pôle

Pôle Amont : poursuite de la croissance

Le chiffre d'affaires du pôle Amont atteint 679 millions d'euros au 1^{er} trimestre 2008, en hausse de 3,9% et de 7,4% à p.c.c¹. L'effet de change négatif ressort à 28 millions d'euros.

Les principaux éléments à retenir sont les suivants :

- ▶ Dans la *Mine*, la hausse des ventes d'U3O8 et la croissance du prix moyen des ventes d'AREVA ont des effets favorables sur le niveau d'activité, partiellement compensés par la baisse des activités de négoce ;
- ▶ Dans l'*Enrichissement*, le dynamisme des contrats export et la hausse des volumes d'ETC (société détenue conjointement avec Urenco) font plus que compenser la baisse des ventes en France ;
- ▶ Dans les *Combustibles*, les ventes ont notamment bénéficié d'un bon niveau d'activité en France et en Allemagne.

Pôle Réacteurs & Services : montée en puissance des grands contrats et bon niveau des activités récurrentes

Le chiffre d'affaires du pôle Réacteurs & Services s'établit à 665 millions d'euros, en progression de 29,7% (+36,8% à p.c.c¹). L'effet de change est négatif de 18 millions d'euros.

On notera en particulier :

- ▶ Dans les *Réacteurs*, la contribution des grands contrats (OL3, FA3, Taishan) et des activités récurrentes, notamment les études d'ingénierie ;
- ▶ Dans les *Services Nucléaires*, un niveau d'activité très favorable aux Etats-Unis où plusieurs remplacements de générateurs de vapeur ont été opérés et où la campagne d'arrêt de tranches a débuté plus tôt qu'en 2007.

Pôle Aval : retour à un niveau d'activité plus favorable

Le chiffre d'affaires du pôle Aval ressort à 403 millions d'euros au 1^{er} trimestre 2008, soit une hausse de 13,8% (14,1% à p.c.c¹).

Cette évolution s'explique en particulier par :

- ▶ Le retour à un niveau normatif de production à la Hague et Marcoule qui avaient connu une très faible activité au 1^{er} trimestre 2007 ;
- ▶ Un très bon niveau d'activité dans la *Logistique*, notamment dans l'entreposage aux Etats-Unis et dans le transport.

Pôle Transmission & Distribution : augmentation forte des prises de commandes et croissance du chiffre d'affaires

Les prises de commandes du 1^{er} trimestre 2008 atteignent un niveau record à 1 586 millions d'euros, en hausse de 34,4% (notamment avec le retour du pôle T&D aux Emirats Arabes Unis sur le marché du 400KV). Fin mars, le carnet de commandes ressort à 5 395 millions d'euros.

Le chiffre d'affaires du pôle Transmission & Distribution s'élève à 1 022 millions d'euros au 1^{er} trimestre 2008, en croissance de 7,5% (+7,8% à p.c.c¹). L'effet de change a pénalisé la performance à hauteur de 23 millions d'euros, mais a été partiellement compensé par l'intégration de Passoni & Villa et VEI Distribution qui contribuent pour un montant cumulé de 23 millions d'euros au chiffre d'affaires.

▶ La croissance des ventes reste très soutenue dans les business units *Produits* et *Automation* qui progressent respectivement de 23,7% et 10,7% à p.c.c¹, en ligne avec les prises de commandes des mois précédents. La baisse de 18,3% du chiffre d'affaires à p.c.c¹ dans les *Services* s'explique par une sélectivité accrue des contrats avec un effet très favorable sur la profitabilité. La facturation du premier trimestre 2008 de la business unit *Systèmes* est en ligne avec le phasage des projets en carnet. Elle affiche, toutefois, une baisse de 12,8% à p.c.c¹ suite à un premier trimestre 2007 marqué par un niveau de facturation très important.

▶ En termes géographiques, la croissance du chiffre d'affaires est principalement tirée par l'Asie (+34,5%) et notamment l'Inde, les Proche et Moyen Orient (+20,5%), et l'Europe (+14,0%), en particulier l'Allemagne.

¹ A périmètre et taux de change constants

II – Eléments d'appréciation des performances du groupe

Le groupe confirme ses objectifs pour l'année 2008 de forte croissance du carnet de commandes et du chiffre d'affaires, de progression du résultat opérationnel et de poursuite du programme d'investissement.

L'évolution des performances financières au cours du 1^{er} trimestre 2008 résulte principalement des facteurs suivants :

- Le dynamisme de l'activité dans les business units *Combustibles*, *Services* et *Recyclage* dans le nucléaire et *Produits* dans le T&D a un impact favorable sur le résultat opérationnel du 1^{er} trimestre ;
- Sur le chantier OL3 (Finlande), le génie civil progresse pour les bâtiments principaux et est maintenant engagé pour tous les bâtiments auxiliaires. Concernant les composants primaires, l'assemblage final du premier générateur de vapeur devrait commencer au début de l'été 2008 dans l'usine AREVA de Châlons et le tubage interne est en cours dans le quatrième et dernier générateur de vapeur ;
- La fabrication des gros composants de FA3 en France (générateurs de vapeur et cuve) se déroule selon le planning prévu. Les premiers équipements ont été livrés sur site ;
- En Chine, le client CGNPC poursuit les travaux de préparation du site de construction des EPR ; les études d'ingénierie ont été engagées ;
- Le chantier GBII (nouvelle usine d'enrichissement par centrifugation) progresse conformément au planning. AREVA a franchi une étape clé avec la remise à ETC (filiale d'AREVA et d'Urenco) des clés du bâtiment d'assemblage des centrifugeuses.

Au 1^{er} trimestre, le programme d'investissement se déploie conformément aux anticipations.

Enfin, le groupe poursuit le renforcement de ses équipes avec plus de 3000 recrutements sur le 1^{er} trimestre 2008, confirmant, à cette date, le rythme moyen de 1000 nouveaux collaborateurs par mois en 2008. Au 31 mars 2008, le groupe compte plus de 68 000 collaborateurs.

III – Opérations et événements importants de la période

- ▶ Dans le domaine stratégique, plusieurs événements significatifs se sont produits :
 - AREVA a signé un accord de partenariat avec Technip dans le cadre d'une joint venture, lui permettant de se renforcer dans l'ingénierie et le management de grands projets industriels, notamment miniers ;
 - Le 31 janvier 2008, le consortium mené par AREVA et comprenant ALSTOM, AVENG, BOUYGUES et EDF, a déposé une offre pour deux réacteurs EPR à l'électricien sud-africain ESKOM ;
 - Le gouvernement britannique a invité les électriciens qui le souhaitent à participer à la relance du nucléaire au Royaume-Uni. L'EPR d'AREVA a été sélectionné par EDF et est soutenu par 10 autres électriciens. AREVA a franchi une étape supplémentaire dans le processus, suite à la publication par l'autorité de certification nucléaire britannique de ses conclusions sur l'étude préliminaire de la certification de l'EPR (Generic Design Assessment). AREVA entend également accompagner activement la renaissance du nucléaire dans l'aval du cycle ;
 - L'Autorité de Sécurité américaine, la NRC, a accepté sans restriction le dossier soumis par AREVA pour la certification de son EPR aux Etats-Unis. Cette étape clé marque le début du processus d'examen technique. Ses conclusions sont attendues en 2010-2011. Dans l'aval du cycle, les propositions de budget consacré à GNEP, programme de promotion du cycle fermé aux Etats-Unis auquel participe AREVA (à la tête de l'INRA, International Nuclear Recycling Alliance) prévoient une augmentation d'allocations financières, confirmant ainsi l'intérêt des Etats-Unis pour le recyclage des combustibles nucléaires usés ;
 - TOTAL, SUEZ et AREVA ont signé un accord de partenariat en vue de proposer aux autorités des Emirats Arabes Unis un projet d'EPR. Cette annonce fait suite à la signature entre la France et les EAU d'un accord sur le nucléaire civil.

► Dans le domaine commercial, AREVA a signé plusieurs contrats importants au 1^{er} trimestre 2008. Parmi les plus significatifs, on retiendra :

- Quatre contrats d'un montant cumulé supérieur à 200 millions d'euros avec des électriciens américains portant sur la fourniture de combustible nucléaire ;
- Un contrat pour la fourniture de forgés à Unistar Nuclear Energy (JV formée par l'électricien américain Constellation et EDF) ;
- Un contrat de 500 millions d'euros auprès de la société allemande Prokon Nord prévoyant la fourniture de 80 éoliennes offshore entre 2010 et 2011 ;
- Un contrat de 150 millions d'euros avec Dubai Electricity and Water Authority pour la fourniture de 2 sous-stations haute tension. Ce contrat a été remporté avec Hyundai Heavy Industries qui fournira 4 transformateurs de puissance ;
- Un contrat d'un montant de 57 millions d'euros aux Emirats Arabes Unis pour le renforcement du réseau électrique local.

Calendrier des événements et publications à venir

- 24 juillet 2008 - 17 :45 : Communiqué de presse – Chiffre d'affaires du 2^{ème} trimestre 2008
- 29 août 2008 – 17:45 : Communiqué de presse & conférence téléphonique – Résultats du 1^{er} semestre 2008

A propos

Avec une présence industrielle dans 43 pays et un réseau commercial couvrant plus de 100 pays, AREVA propose à ses clients des solutions technologiques pour produire de l'énergie sans CO₂ et acheminer l'électricité en toute fiabilité. Leader mondial de l'énergie nucléaire, le groupe est le seul acteur présent dans l'ensemble des activités industrielles du secteur. Ses 65 000 collaborateurs s'engagent quotidiennement dans une démarche de progrès continu, mettant ainsi le développement durable au cœur de la stratégie industrielle du groupe. Les activités d'AREVA contribuent à répondre aux grands enjeux du XXI^e siècle : accès à l'énergie pour le plus grand nombre, préservation de la planète, responsabilité vis-à-vis des générations futures.

www.aveva.com

• **Service de Presse**
Fleur Floquet-Daubigeon
Julien Duperray
Ludovic Boursin
T : 01 34 96 12 15 - F : 01 34 96 16 54
press@aveva.com

• **Relations Investisseurs**
Isabelle Coupey
T : +33 1 34 96 14 85
isabelle.coupey@aveva.com

Manuel Lachaux
T : +33 1 34 96 11 53
manuel.lachaux@aveva.com